

## Key Account Manager (m/w)

**Ort:** München (Obersending)

**Arbeitszeit:** Vollzeit



*Leidenschaft für Fahrräder.*

### Willst Du Deine Leidenschaft für Fahrräder, Gesundheit und nachhaltige Mobilität mit uns teilen?

Als deutschlandweiter Anbieter von individuellen Fahrradleasingkonzepten bieten wir einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen und stark wachsenden Unternehmen.

#### Deine Aufgaben:

- Betreuung unserer Kunden in ganz Deutschland, dabei kommunizierst Du direkt mit den Verantwortlichen aus Personalwesen und Geschäftsführung
- Du verstehst Deine Kunden im Detail, erkennst Potentiale und entwickelst Ideen für den kontinuierlichen Ausbau
- Einführung unseres Firmenrad-Programmes bei Neukunden unter Einbindung aller relevanter Fachabteilungen beim Kunden und intern
- Planung und Durchführung von Auftakt- und Infoveranstaltungen sowie Messen und anderen Events

#### Dein Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium und/oder bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, bevorzugt als Key Account Manager im B2B Umfeld
- Hohe Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit mit professionellem Auftreten
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und Erfahrung mit CRM-Systemen
- Reisebereitschaft in Deutschland mit Führerschein (Klasse: B)
- Know-how im Bike-Business, vielleicht sogar selbst leidenschaftliche/r Radfahrer/in
- Netzwerk im B2B-Umfeld, bevorzugt in Personalbereich von Vorteil

#### Wir bieten:

- Unbefristete Festanstellung mit flexible Arbeitszeiten und Vertrauensarbeitszeit
- Arbeitsplatz mit sehr guter Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr
- Zuschuss zum eigenen Company Bike (begünstigtes Fahrrad-Leasing)
- Essenszuschuss und kostenlose Getränke
- Regelmäßige Team- und Unternehmensevents
- Praxisorientierte Einarbeitung in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum, verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten und eine Perspektive in einem wachsenden Unternehmen

Möchtest Du uns bei unserem weiteren Ausbau unterstützen, sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung mit Zeugnissen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

**company bike solutions GmbH**

Nina Thoma

Kistlerhofstr. 75

81379 München

[hr@company-bike.com](mailto:hr@company-bike.com)

Tel.: 089 / 125 030 660