

Sales Manager B2B (m/w)

Ort: München (Obersendling)

Arbeitszeit: Vollzeit



Leidenschaft für Fahrräder.

Willst Du Deine Leidenschaft für Fahrräder, Gesundheit und nachhaltige Mobilität mit uns teilen?

Als deutschlandweiter Anbieter von individuellen Fahrradleasingkonzepten bieten wir einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen und stark wachsenden Unternehmen.

Deine Aufgaben:

- Akquise von Großkonzernen und führenden mittelständischen Unternehmen, insbesondere durch telefonische Direktansprachen, Vororttermine, Kongresse, Events, etc.
- Durchführung des gesamten Sales-Prozesses vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Ausbau und Pflege der Kundendatenbank mit Hilfe der ERP/CRM-Software
- Unterstützung bei Projekten wie z.B. der Erstellung von Marktanalysen

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium und/oder kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung im Vertrieb, bevorzugt im B2B Umfeld
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und Erfahrung mit CRM-Systemen
- Reisebereitschaft in Deutschland
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit mit professionellem Auftreten
- Kontakte zu Entscheidern in mittelständischen und großen Unternehmen sind von Vorteil
- Extrovertierter Teamplayer (m/w) mit Hands-on Mentalität und Zielorientierung
- Leidenschaft für das Thema Fahrrad und Gesundheit sind wünschenswert

Wir bieten:

- Unbefristete Festanstellung mit flexible Arbeitszeiten und Vertrauensarbeitszeit
- Arbeitsplatz mit sehr guter Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr
- Zuschuss zum eigenen Company Bike (begünstigtes Fahrrad-Leasing)
- Essenszuschuss und kostenlose Getränke
- Regelmäßige Team- und Unternehmensevents
- Praxisorientierte Einarbeitung in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum, verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten und eine Perspektive in einem wachsenden Unternehmen

Möchtest Du uns bei unserem weiteren Ausbau unterstützen, sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung mit Zeugnissen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

company bike solutions GmbH

Nina Thoma

Kistlerhofstr. 75

81379 München

hr@company-bike.com

Tel.: 089 / 125 030 660