



Sales Manager B2B (m/w)

Seit mehr als fünf Jahren mobilisiert company bike solutions mittelständische und Großunternehmen deutschlandweit mit Firmenrädern und individuellen Fahrradleasingkonzepten. Als innovatives und aufstrebendes Unternehmen aus München bieten wir unseren Kunden eine ganzheitliche Betreuung mit persönlichem Service vor Ort.

Zum Ausbau unseres Teams in **München (Obersendling)** suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen motivierten **Sales Manager B2B (m/w)**, der weiß, wie man Kunden gewinnt, rundum betreut und begeistert.

Ihre Aufgaben:

- Akquise von Großkonzernen und führenden mittelständischen Unternehmen, insbesondere durch telefonische Direktansprachen, Vororttermine, Kongresse, Events, etc.
- Durchführung des gesamten Sales-Prozesses vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Ausbau und Pflege der Kundendatenbank mit Hilfe der ERP/CRM-Software
- Unterstützung bei Projekten wie z.B. der Erstellung von Marktanalysen
- Umsetzung und operative Steuerung der Kommunikations- und Vermarktungsstrategie

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium und/oder kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung im Vertrieb, bevorzugt im B2B Umfeld
- Kontakte zu Entscheidern in mittelständischen und großen Unternehmen sind von Vorteil
- Reisebereitschaft in Deutschland mit Führerschein (Klasse: B)
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und Erfahrung mit CRM-Systemen
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit mit professionellem Auftreten
- Extrovertierter Teamplayer (m/w) mit Hands-on Mentalität und Zielorientierung
- Leidenschaft für das Thema Fahrrad und Gesundheit sind wünschenswert

Wir bieten:

Von Beginn an bieten wir Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag und eine abwechslungsreiche, anspruchsvolle Aufgabe. Unser hochmotiviertes Team nimmt neue Mitglieder immer gerne auf und bietet die Chance, eigene Ideen einzubringen und Ihre Projekte eigenverantwortlich umzusetzen.

Möchten Sie uns bei unserem weiteren Ausbau unterstützen, senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Zeugnissen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin an:

company bike solutions GmbH

Nina Thoma

Kistlerhofstr. 75

81379 München

hr@company-bike.com

Tel.: 089 / 125 030 660